

CARMIGNAC ONTHULT EERSTE AANBOD ONDERHANDSE MARKT

19/09/2024

Uiterst ervaren team aangetrokken om strategie te beheren, ondersteund door de bredere expertise van Carmignac

Strategisch partnerschap gesloten met Clipway, een van de meest ervaren en innovatieve teams in niet-beursgenoteerde beleggingen

Kwaliteit en looptijd vergelijkbaar met fondsen die doorgaans voorbehouden zijn aan institutionele beleggers

Carmignac heeft zijn allereerste private-equitystrategie aangekondigd. Daarmee wordt de Franse assetmanager actief als investeerder in niet-beursgenoteerde bedrijven.

Deze ontwikkeling is de nieuwste stap in de uitbreiding van onze Carmignac naar de private markten. Dit volgt op een reeks initiatieven voor eigen rekening, zoals de deelname in een specialist in niet-genoteerde beleggingen, [Clipway, zoals aangekondigd in oktober 2023](#).

Deze introductie vormt een nieuwe mijlpaal in de uitbouw van het productaanbod, het verbreedt het scala van louter beursgenoteerde beleggingen met een strategie gericht op de private markt. Met deze stap trekt Carmignac zijn strategische lijn door waarbij alles op alles wordt gezet om voor beleggers de allerbeste actieve en alternatieve beleggingsoplossingen te ontwikkelen in de vorm van uiteenlopende producten die aanzienlijke diversificatievoordelen bieden.

De strategie wordt beheerd door een toegewijd team van vier private-equity-specialisten onder leiding van Edouard Boscher, die in oktober 2023 bij de firma kwam als Head of Private Equity. In totaal heeft het team bijna zeventig jaar ervaring bij diverse toonaangevende bedrijven in de sector.

Het private-equityteam van Carmignac vult de eigen uitgebreide transactieanalyses aan met eersteklas operationele expertise van het bedrijf en vertaalt de kennis van de publieke markten naar de private markten. Hierin wordt solide risico- en liquiditeitsbeheer gecombineerd met onderzoek van meerdere sectoranalisten en het duurzame-beleggingsteam. Samen met de unieke voordelen die een strategisch partnerschap met Clipway oplevert, resulteert dit in een kant-en-klare private-equity-oplossing van de hoge kwaliteit die meestal voorbehouden is aan institutionele beleggers. Carmignac belegt zelf ook in de strategie, waarmee de belangen van zijn cliënten altijd centraal staan en gewaarborgd zijn.

Maxime Carmignac, Chief Executive Officer van Carmignac UK:

'Private equity staat al lang op onze radar als een interessant diversificatiemiddel voor onze cliënten. We hebben de tijd genomen om een gedifferentieerde strategie te ontwikkelen waar we enorm trots op zijn. Daarbij hebben we onze eigen balans in de waagschaal gelegd om een partnerschap veilig te stellen met een secundaire-investeringsfirma van wereldklasse. Wat ons betreft is dit een prachtig voorbeeld van de manier waarop Carmignac productinnovatie realiseert, waarbij de lange termijn en de belangen van de cliënten centraal staan. Doordat we onze beproefde expertise op het gebied van beleggingsanalyse en risicobeheer verzilveren, aangevuld met de schat aan kennis van de private markten die ons uiterst ervaren in-house team en Clipway bezitten, hebben we er alle vertrouwen in dat onze strategie volop de interesse van Europese cliënten zal genieten.'

Edouard Boscher, Head of Private Equity, voegt daaraan toe:

'Private equity rendeert al tientallen jaren uitstekend, maar de toegang tot deze markt is altijd vrij beperkt geweest. Gezien de recente ontwikkelingen op de private markten en omdat steeds meer mensen een idee krijgen van het potentiële rendement, is dit hét moment voor nieuwe aanbieders om meer beleggers toegang te bieden tot deze aantrekkelijke beleggingscategorie. Met een productaanbod waarvan de kwaliteit, looptijden en voorwaarden doorgaans voorbehouden zijn aan institutionele beleggers, zet Carmignac zich ervoor in dat distributeurs en beleggers de kans krijgen om in private equity te investeren.'